

REM PLUS GmbH

Interim Management - Executive Search - Recruiting
Tübinger Str. 43
70178 Stuttgart



REM PLUS Referenz Nr.: 2019-401

(Bitte bei Bewerbungen immer angeben)

Die REM PLUS GmbH mit Standort in Stuttgart, berät Unternehmen aller Branchen und Größenordnungen bei der Besetzung von Führungspositionen der ersten, zweiten und dritten Ebene. Unser Leistungsangebot umfasst die Suche und Auswahl von Führungskräften, hochrangigen Spezialisten und Interim Managern. Begleitung, Beratung und Unterstützung bei Recruiting-Prozessen sowie die beratende Unterstützung bei der Besetzung von Beiräten und Aufsichtsgremien runden unser Leistungsangebot ab. Unser Ziel ist es dabei nicht nur den fachlich besten Kandidaten zu finden, sondern auch den, der zu unserem Kunden und seiner Unternehmenskultur am besten passt.

Wir wachsen! Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Consultant (m/w/d) in der Personalberatung

Ihre Aufgaben

- Sie gewinnen in einem wettbewerbsintensiven Umfeld durch telefonische Akquise neue Mandanten und überzeugen deren Entscheidungsträger von unserer spezialisierten Dienstleistung
- Sie erörtern in telefonischen und persönlichen Kundenterminen die fachspezifischen Anforderungen der zu besetzenden Führungspositionen der ersten, zweiten und dritten Ebene bei international tätigen Mittelständlern und stehen mit Ihrer Expertise Ihren Mandanten beratend zur Seite
- Sie begleiten den gesamten Vermittlungsprozess bis zur Stellenbesetzung bei Neu- und Bestandskunden innerhalb von Deutschland
- Sie haben die eigenständige Verantwortung für die vollumfängliche Abwicklung unserer anspruchsvollen Suchprojekte, das umfasst:
 - Die Identifikation und qualifizierte Erstansprache potentieller Kandidaten
 - Das Führen von Bewerbungsgesprächen
 - Verhandeln der Verträge mit Kunden und Kandidaten

Ihre Benefits

- Sie steuern Ihre Karriere: bei überdurchschnittlichen Leistungen haben Sie die Option sich zum Senior Consultant (m/w/d) zu entwickeln
- Sie erhalten ein attraktives Gehaltspaket: bestehend aus einem Fixum plus erfolgsbasiertes Provisionsmodell sowie ein Jobticket
- Interne Firmenevents (je nach Jahreszeit)
- Zentrale Lage im Stadtzentrum von Stuttgart

Ihr Profil

- Sie haben erfolgreich ein Studium oder eine Ausbildung abgeschlossen, gerne mit Vertriebshintergrund
- Sie sind ein starker Charakter mit hoher Vertriebsaffinität und nachweisbarer Erfahrung im Sales Umfeld, idealerweise erworben in der Personalberatungs-Branche
- Sie können sich durchsetzen und bezeichnen sich als ein Kommunikationstalent

Werden Sie Teil einer Unternehmenskultur, die von Loyalität, gegenseitigem Respekt und Bodenständigkeit geprägt ist. Sie übernehmen mit Begeisterung und Engagement die Verantwortung für Ihre Aufgabe? Sie suchen den gemeinsamen Erfolg und bringen die nötige Leidenschaft mit? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Bitte senden Sie uns Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angaben zu Einkommen und Verfügbarkeit per E-Mail an Herrn Florian Goeser, f.goeser@remplus.de. Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an: 0711 / 2 27 39-282.

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut diskret.

